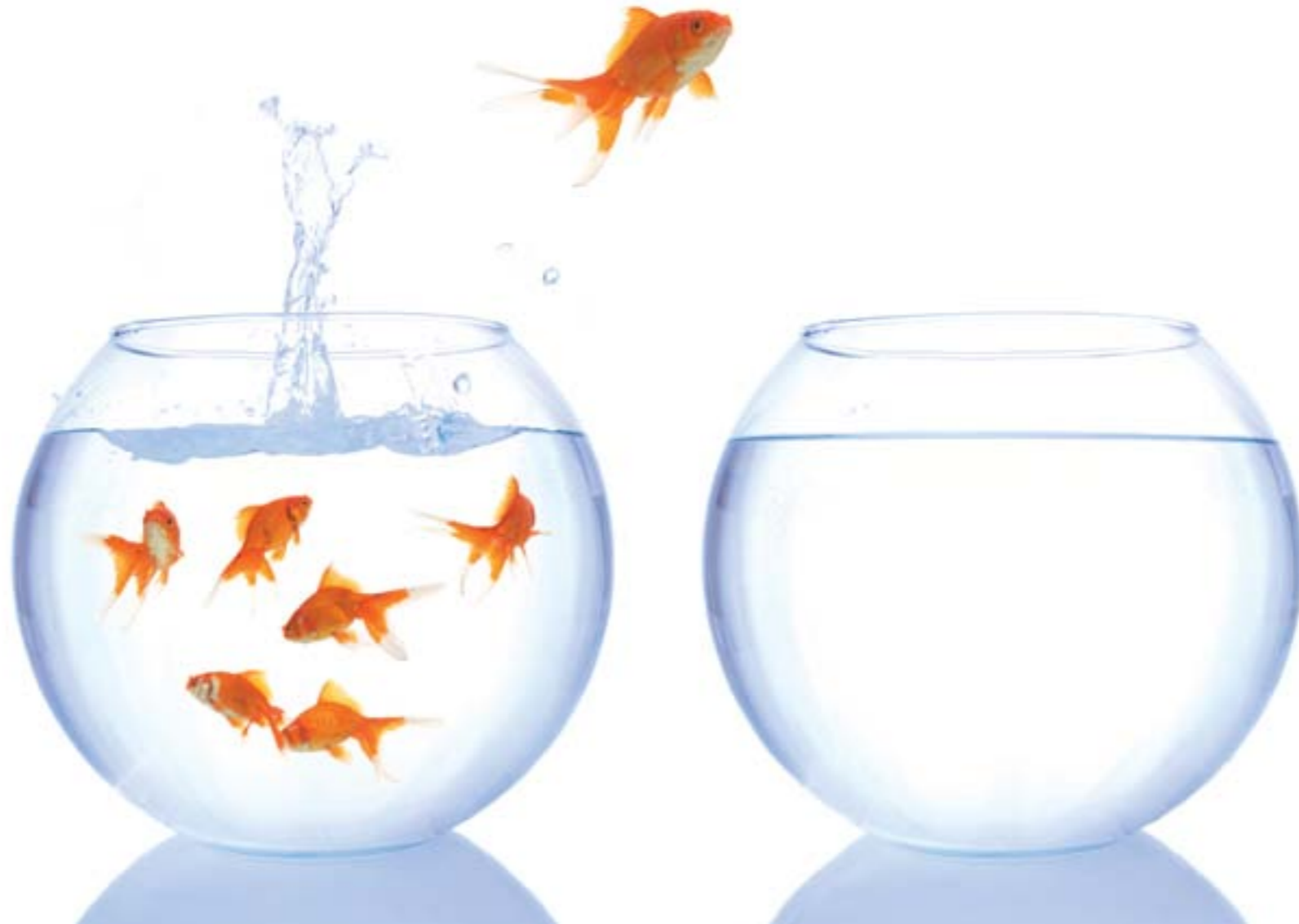


Pour vivre mieux,
ne changez surtout pas
de métier.

Changez simplement d'agence.





Avec Honesty, **vivez autrement votre passion** pour l'immobilier.
Avec d'autres gens, avec une autre éthique.

Il en va de votre métier comme de tous les métiers. Chacun a sa façon de l'exercer. Chacun a sa vision, ses principes, ses objectifs et son choix des moyens pour les atteindre. À chacun aussi son style pour manager une équipe. Dans la concurrence ou dans la complémentarité, dans la jalousie ou dans l'amitié.

En rejoignant Honesty, c'est vraisemblablement une nouvelle façon de vivre votre passion de l'immobilier que vous allez découvrir. **Une autre ambiance, une autre éthique.** Simplement parce que chez Honesty, l'intégrité, la transparence, l'harmonie, l'équilibre et l'épanouissement personnels ne sont pas que des principes. Ce sont les moteurs mêmes de l'entreprise.

Et c'est aussi pour faire **au mieux ce métier**, qu'Honesty ne fait que celui-là. Pas de service bancaire, pas d'assurance, rien que des opérations immobilières. Mais menées comme peu d'agences les mènent.

Dans l'immobilier,
l'honnêteté paye mieux.
En voici la preuve.



Vous êtes titulaire d'une **qualification IPI**, professionnalisme oblige.
Mais si c'est nécessaire chez Honesty comme partout ailleurs, **ce n'est pas suffisant.**

Pour faire partie de notre équipe, votre **rigueur**, votre **honnêteté** et votre **réalisme** seront déterminants. Parce que notre positionnement et notre stratégie d'entreprise l'exigent et surtout, parce que cela paye!

En **gratitude** des clients, en rapidité dans la réalisation des affaires, en consolidation de notre image de marque, en résultats financiers. Saviez-vous par exemple, que **près de 84 % des biens** sont vendus?

Quand vendeur et acheteur savent que leur intermédiaire propose un bénéfice mérité pour l'un et une dépense justifiée pour l'autre, tout est **plus simple, plus clair, plus rapide.** Et donc, plus rentable.

Plus de responsabilités,
plus de liberté,
plus d'opportunités.



Être **honnête** ne veut pas dire être naïf(ve). Et nous savons que nos valeurs seules ne suffiront pas à vous **convaincre** de nous rejoindre. Vous avez certainement soif de **résultats**. Vous en aurez!

Vous aurez **droit à la parole** aussi. La stratégie et les tactiques de l'entreprise ont besoin de votre avis. Notre façon de prospecter, de nous faire connaître, d'envisager notre évolution, aussi.

Chez nous, vous serez **responsable**. Et vous vivrez la liberté méritée qui en découle. Vous serez autonome dans votre **gestion du temps** et des priorités, vous serez intéressé(e) aux résultats, vous serez au service de l'équipe et elle sera pareillement au vôtre.

Enfin une **approche adulte** de mon travail, pensez-vous?
Vous pensez juste.

Se parler pour mieux
se connaître,
pour mieux travailler
et progresser plus vite.

Vous êtes devant un **choix**.

Quitter quelque chose ou **gagner** autre chose?

La meilleure réponse est en **vous**. Mais pour la trouver, peut-être devons-nous encore **parler**. Et vous confirmer les **avantages** qu'Honesty, votre nouvelle agence vous **offrira**. Comme la voiture ou les défraiements et le GSM, comme l'équipe logistique et administrative à votre **disposition**, comme nos campagnes publicitaires, comme votre vaste zone de prospection, comme votre **commission** à chaque vente. Comme tout ce dont vous **rêvez** pour **grandir** plus fort et plus vite.



Alors, parlons-en.

Et **rencontrons-nous** pour cela à votre meilleure convenance.
Il vous suffit d'**appeler...** ou de lui **écrire**.



Ludovic Guiot
Gérant

0475 32 42 07 - ludovic.guiot@honesty.be





La qualité d'une agence immobilière
ne se mesure pas au nombre de biens à vendre
mais au nombre de biens vendus...